

REVISTA

# acirp

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL DE SÃO JOSÉ DO RIO PRETO/SP

EDIÇÃO 202 | JAN/FEV 2024

## TRAJETÓRIA INSPIRADORA E COMPROMISSO NOTÁVEL

O JOVEM E DINÂMICO EMPRESÁRIO  
**KELVIN KAISER** ENCERRA QUATRO  
ANOS À FRENTE DA PRESIDÊNCIA  
DA ACIRP



**SEMANA DE COMÉRCIO EXTERIOR DA RMSJRP: ACIRP É A PRIMEIRA ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DO ESTADO DE SP A EXECUTAR O PEIEX DA APEXBRASIL**

# Chega de quebrar a cabeça com **sua rotina contábil!**

A Netspeed trouxe de volta **condições exclusivas** para você adquirir os melhores sistemas contábeis, disponíveis em todos os Estados do Brasil.

Contar com um bom sistema é essencial para simplificar a sua rotina e se manter competitivo no mercado contábil.

## E AGORA VOCÊ PODE:



**Pagar a 1ª mensalidade somente no 3º mês**



☎ 08000 123 1184

**APROVEITE AGORA AS  
CONDIÇÕES EXCLUSIVAS**

\*Condições válidas por tempo limitado e somente para novos clientes.

\*Verifique com o consultor os sistemas que fazem parte desta campanha comercial.



**NETSPEED**  
TECNOLOGIA EM SISTEMAS

# DIRETORIA

Presidência | **Kelvin Kaiser**  
1ª Vice-Presidência | **Gilberto Perez Mariano**  
2ª Vice-Presidência | **Osvaldo Luis do Nascimento**  
3ª Vice-Presidência | **Jorge Luis de Souza**  
4ª Vice-Presidência | **Daniel Fernando Rodrigues**  
5ª Vice-Presidência | **Jean Carlos Reinaldet Daher**  
Secretaria Geral | **Daniela Brandi Fontes**  
Tesouraria Geral | **Janaína Vanisia Franco Zainaghi**  
1ª Secretario | **Mauricio Scarpassa**  
2ª Secretaria | **Cristina Bassitt**  
1ª Tesouraria | **Cezar Junior da Silva Souza**  
2ª Tesouraria | **Wilson Soubhia**  
Diretoria de Economia Criativa e  
Captação de Recursos | **Drica Sanches Caratori**  
Diretoria de ESG | **Adriane Cirelli**  
Diretoria de Serviços e Núcleos Setoriais | **Alexandre Anbar**  
Diretoria de Ouvidoria | **Alvaro Luiz Estrella**  
Diretoria de Treinamento e Desenvolvimento | **Ana Carolina Verdi Braga**  
Diretor de Startups e Inovação | **Robson Felix de Siqueira**  
Diretoria de Agronegócios | **André Luis Seixas**  
Diretoria de Desenvolvimento Metropolitano | **Germano Hernandes Filho**  
Diretoria de Negócios de Turismo | **Gislaine Galves de Freitas**  
Diretoria de Relacionamento | **José Roberto Toledo**  
Diretoria de Saúde | **Kássey Henrique Vasconcelos**  
Diretoria das Indústrias | **Maíra Victorasso Alvarenga**  
Diretoria da Distrital Norte | **Lena de Carvalho Bernardo**  
Diretoria de Infraestrutura e Processos | **Narciso Antonio Dosualdo**  
Diretoria de Patrimônio | **Pedro Luiz Ribeiro Rodrigues**  
Diretoria do CMEE | **Regiane Martins**  
Diretoria do NJE | **Samara Crismarques Bezerra**  
1ª Diretoria de Assuntos Jurídicos e  
Câmara de Arbitragem | **Sérgio Henrique Ferreira Vicente**  
2ª Diretoria de Assuntos Jurídicos  
e Câmara de Arbitragem | **Eder Fasanelli Rodrigues**  
Diretoria de Comunicação, Marketing  
e Eventos | **Stefanos Georgios Alexakis**  
Diretoria do Centro de Estudos  
Econômicos | **Wagner Antonio Jacometi**  
Diretoria do Comércio | **Walter Carrazone Junior**  
Presidente Conselho Consultivo: **Adriana Neves**  
Presidente Conselho Fiscal: **Mauricio Bellodi**

## EXPEDIENTE

### EDITORA

Stella Coeli | 17 99771.7664  
MTB 0061460/SP  
stella.coeli@hotmail.com

### JORNALISTA RESPONSÁVEL

Bruno Almeida | 17 3214.9434  
bruno.almeida@acirpriopreto.com.br

### REDAÇÃO COLABORATIVA

Carol Soler

### PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO

Lateral Comunicação | 17 3235.5317  
agencia.lateral@yahoo.com.br

### FOTOGRAFIA

Paulo de Paula | 17 3214.9434  
paulo.depaula@acirpriopreto.com.br

# QUALIFICAR PARA EXPORTAR

## ACIRP SE CONSOLIDA COMO A PRIMEIRA ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DO ESTADO DE SP A EXECUTAR O PROGRAMA PEIEX

O Programa de Qualificação para Exportação (PEIEX), núcleo São José do Rio Preto está em execução desde maio de 2023, com 68 empresas já participando, ou seja, 54% das 125 vagas disponíveis, sendo que destas, 38 já concluíram a capacitação.

O PEIEX é um programa executado nacionalmente pela Agência Brasileira de Promoção de Exportação e Investimentos - ApexBrasil, estando em 18 estados e 61 municípios com núcleos instalados. O núcleo operacional de São José do Rio Preto, de responsabilidade da ACIRP, juntamente com o polo operacional de Fernandópolis, que conta com a parceria da ACIF, é responsável por uma região que abrange 109 cidades no interior do estado de São Paulo.

O programa local está com suas metas superadas, tanto de captação de empresas, quanto de conclusão de atendimentos, apresentando em janeiro de 2024 resultados que seriam esperados para março (captações de empresas) e junho (conclusão de atendimentos) de 2024. Conheça um pouco mais sobre o PEIEX na entrevista do Coordenador do Núcleo Operacional do PEIEX Rio Preto, Waelte Ferraz Jr.



*Waelte Ferraz Junior, coordenador do Núcleo Operacional do PEIEX Rio Preto*

## ENTREVISTA

### O QUE É O PROGRAMA PEIEX?

**WAELTE:** O PEIEX é um programa voltado para empresas que nunca exportaram, bem como iniciantes no processo de exportação de forma planejada e segura. Ele é implementado em núcleos espalhados por todas as regiões do país através de parcerias da ApexBrasil. Nessa gestão, o PEIEX está sendo executado pela Acirp, que foi selecionada no chamamento público número 06/2022. Nesse edital, a Acirp atua como executora do projeto e, entre tantas outras contrapartidas, firmou parceria com a Associação Comercial de Fernandópolis para instalar um polo para a execução operacional do projeto para que um técnico especializado possa dar atendimento focado para as empresas da região.

### COMO FUNCIONA A AGÊNCIA RESPONSÁVEL PELO PROGRAMA?

**WAELTE:** A Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos, a ApexBrasil, foca em empresas brasileiras que desejam conquistar mercados externos e, assim, expandir os seus negócios, aumentar a competitividade e, ainda, reduzir a dependência do mercado interno, fidelizando clientes internacionais. A ApexBrasil oferece diferentes iniciativas de apoio às empresas que querem exportar ou até mesmo se instalar em outros países. Para os empresários que nunca exportaram, oferece o Programa de Qualificação para Exportação – PEIEX. Desta forma, profissionais especialistas em comércio exterior orientam os empresários nos caminhos mais adequados para o mercado internacional. Está entre as principais missões da ApexBrasil promover os produtos e serviços brasileiros no exterior e atrair investimentos estrangeiros para setores estratégicos.

## QUE TIPO DE ATENDIMENTO É DISPONIBILIZADO?

**WAELTE:** O atendimento do PEIEX é feito com base em visitas aos empresários que desejam exportar podendo ser de forma presencial, online ou híbrida. A primeira visita tem o objetivo de medir o potencial exportador da empresa. Na segunda, o técnico do PEIEX prepara um diagnóstico do negócio para identificar o nível de prontidão da empresa para a exportação. Com base nas informações levantadas, é elaborado um plano de trabalho que prevê a implantação de requisitos necessários à exportação. Ao final do atendimento, a empresa tem um plano de exportação para orientar sua inserção internacional.

## QUANDO SE FALA EM EXPORTAÇÃO, QUAIS SÃO OS PRINCIPAIS PONTOS E CUIDADOS QUE O EMPRESÁRIO PRECISA ATENTAR?

**WAELTE:** Existem diversos pontos e cuidados que o empresário precisa se atentar. De forma geral, logística internacional, plano de ação internacional, adaptação de produtos, localização de compradores internacionais, preparação de material de comunicação e marketing no idioma adequado, formação de preços internacionais. Vale ressaltar, no entanto que cada empresa tem pontos e cuidados que são inerentes ao seu setor em que atua. Por isso o PEIEX oferece de forma gratuita o atendimento especializado, onde o técnico extensionista vai olhar as necessidades daquela empresa e seus produtos ou serviços em si.

# VEM AÍ A PRIMEIRA EDIÇÃO DA SECEXP

A 1ª Semana de Comércio Exterior da Região Metropolitana de São José do Rio Preto (SECEXP), acontece entre os dias 5 e 8 de março de 2024. Essa capacitação é uma obrigatoriedade do executor do Projeto PEIEX, no caso a ACIRP; porém a forma em que essa será executada é onde está o grande diferencial. Essa capacitação será de forma coletiva e direcionada por segmentos da economia, afinal, as "dores" do setor de cosméticos não são as mesmas "dores" do setor de franchising, por exemplo, além disso é totalmente gratuita e acontece no formato online executado como uma conversa aberta entre o coordenador do projeto e convidados.

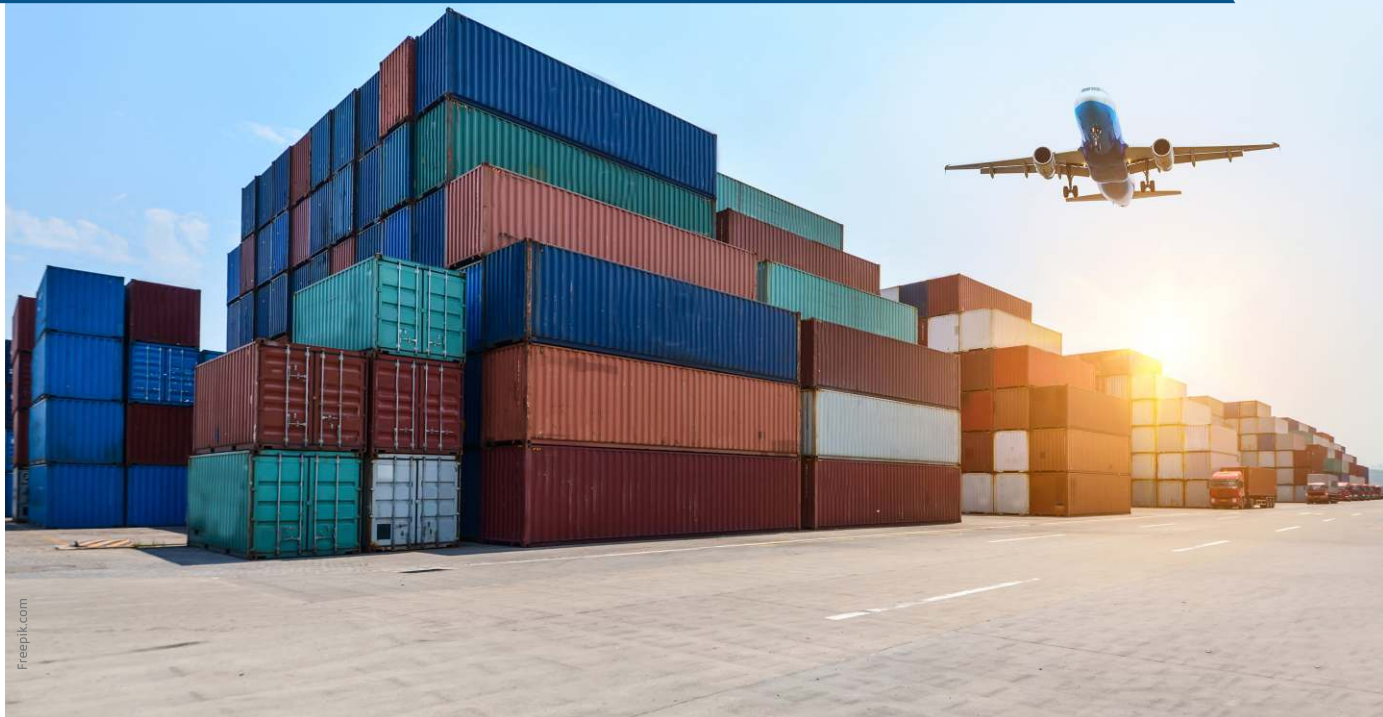
Ao todo, serão oferecidos oito encontros, sendo dois por dia - às 9h e às 11h - que abordarão, dentre outros tópicos, os caminhos para exportar, as oportunidades que existem no mercado e os principais desafios a serem superados. O diferencial é que as capacitações serão divididas por segmentos da atividade econômica.

Abrindo a programação no dia 05, o encontro debate os caminhos para a exportação de cosméticos. Mediado pelo coordenador do PEIEX São José do Rio Preto, Waelte Ferraz Jr, falará sobre cuidados necessários na negociação e venda de produtos cosméticos mundo afora, assim como Tiago Milani, representante do projeto setorial "Beautycare Brazil", que mostrará os benefícios das ações desenvolvidas entre a ABIHPEC (Associação Brasileira da Indústria de Higiene Pessoal, Perfumaria e Cosméticos) e a ApexBrasil; Aline Haick, trará o case de sucesso de sua empresa para compartilhar aprendizados e visão de negócio e Lucas Cury, um profissional com ampla experiência que irá compartilhar insights poderosos e fundamentais para o sucesso no comércio exterior.



O segundo encontro abordará os cuidados necessários na negociação e venda de tecnologia da informação. Gabriela da Silva, líder operacional do projeto setorial Brasil IT+, parceria entre a Softex e a ApexBrasil, mostrará os benefícios das ações desenvolvidas por esse projeto, já Klara Elisa Salvalagio, profissional com ampla experiência, irá compartilhar insights poderosos e fundamentais para o sucesso no comércio exterior.

No dia 06, o primeiro encontro abordará os cuidados necessários na negociação e venda de arte contemporânea mundo afora. A Gerente de Projetos responsável pelo projeto setorial Latitude, Adriane Freitag, mostrará os benefícios das ações desenvolvidas entre ABACT (Associação Brasileira de Arte Contemporânea) e ApexBrasil e Baixo Ribeiro trará o case de sucesso de seu trabalho como curador especializado em arte pública e novas linguagens digitais para compartilhar aprendizados e visão de negócio.



A segunda capacitação do dia aborda os caminhos para o acesso de franquias ao mercado internacional. Bruno Amado, gerente de projetos internacionais e responsável pelo projeto Franchising Brasil, mostrará os benefícios das ações desenvolvidas entre a ABF (Associação Brasileira de Franchising) e a ApexBrasil; Bruno Arena, trará o case de sucesso de sua empresa para compartilhar aprendizados e visão de negócio e Nélio de Castro Gomes, profissional com ampla experiência irá compartilhar insights poderosos e fundamentais para o sucesso no comércio exterior.

No penúltimo dia, o primeiro encontro debate a exportação de biscoitos, massas alimentícias, pães & bolos industrializados. O Gerente do Projeto Setorial "Brazilian Biscuits, Pasta, Breads & Cakes", Rodrigo Iglesias, mostrará os benefícios das ações desenvolvidas entre a ABIMAPI (Associação Brasileira das Indústrias de Biscoitos, Massas Alimentícias e Pães & Bolos Industrializados) e a ApexBrasil; Aline Campos Cruz, trará o case de sucesso de sua empresa para compartilhar aprendizados e visão de negócio e Joice Pelegrino, uma profissional com ampla experiência irá compartilhar insights poderosos e fundamentais para o sucesso no comércio exterior.

Em seguida, o encontro aborda a negociação e venda de chocolates, balas & gomas e amendoim mundo afora, com a participação de Andréa Ferrari, representante do projeto setorial "Brazil Sweet and Snacks", que mostrará os benefícios das ações desenvolvidas entre a ABICAB (Associação Brasileira da Indústria de

Chocolates, Amendoim e Balas) e a ApexBrasil e Adriano Colombo Gabaldi, que trará o case de sucesso de sua empresa para compartilhar aprendizados e visão de negócio.

Encerrando a programação, o primeiro encontro explica as oportunidades para a exportação de produtos de reciclagem animal. Juliano Hoffman, representante do projeto setorial "Brazilian Renderers", mostrará os benefícios das ações desenvolvidas entre a ABRA (Associação Brasileira de Reciclagem Animal) e a ApexBrasil; Pedro Cesar Giglio trará o case de sucesso de sua empresa para compartilhar aprendizados e visão de negócio, além de uma conversa com o profissional com ampla experiência, Humberto Zart.

No último encontro, os convidados debatem sobre a negociação e venda de produtos do segmento PET. Marcella Félix, gerente de projetos do Instituto PET Brasil, mostrará os benefícios das ações desenvolvidas em conjunto com a ApexBrasil; e Carlos Gustavo de Camargo Ferraz Machado, trará o case de sucesso de sua empresa

*Acompanhe a programação completa  
e faça sua inscrição gratuita pelo site:  
[www.acirpriopreto.com.br/1-secexp](http://www.acirpriopreto.com.br/1-secexp)*

# A ACIRP É PARA VOCÊ, EMPRESÁRIO!



**TREINAMENTOS,  
NETWORKING  
E OPORTUNIDADES  
DE NEGÓCIOS**

**TUDO O QUE  
VOCÊ PRECISA PARA  
ALCANÇAR SEUS  
OBJETIVOS**

**ACESSE O QR CODE E SAIBA MAIS**



[lp.acirpriopreto.com.br/seja-associado-acirp](http://lp.acirpriopreto.com.br/seja-associado-acirp)



**Acirp**  
São José do Rio Preto

# ÁGUIAS DO SUCESSO

## SEGUNDA EDIÇÃO DE EVENTO DE CAPACITAÇÃO DA ACIRP, INCENTIVA E DESAFIA EMPREENDEDORAS PARA JORNADA DE SUCESSO



*Em uma realidade em que muitos negócios liderados por mulheres não sobrevivem ao primeiro ano e o acesso ao crédito para elas é ainda mais desafiador, a combinação de capacitação e ação se destaca como uma estratégia poderosa*

**Regiane Martins**, diretora do CMEE 



"O conhecimento te dá asas, mas apenas a prática vai te fazer voar". Segundo a diretora do Conselho da Mulher Empresária e Empreendedora da Acirp (CMEE), Regiane Martins, essa é a premissa que norteia o sucesso de muitas empreendedoras, especialmente aquelas à frente das micro e pequenas empresas. "Em uma realidade em que muitos negócios liderados por mulheres não sobrevivem ao primeiro ano e o acesso ao crédito para elas é ainda mais desafiador, a combinação de capacitação e ação se destaca como uma estratégia poderosa", afirma. Isso porque o cenário empreendedor muitas vezes coloca as mulheres em uma posição desafiadora, enfrentando não apenas obstáculos externos, mas também batalhas internas relacionadas à confiança e à percepção de competência. Mesmo com uma maior busca por capacitação, essas empreendedoras, frequentemente, subestimam suas próprias habilidades e atribuem o sucesso a fatores externos.

Foi essa visão de negócios que trouxe motivação à várias empresárias durante a formatura da segunda turma da Jornada de Capacitação Empreendedora do CMEE da Acirp. E analisar a origem dessas questões não foi o foco, mas, sim, encontrar soluções. "Inspirados pela natureza, que nos ensina a superar desafios, a 2ª Jornada de Capacitação Empreendedora trouxe uma abordagem inovadora este ano, apostando na prática como

elemento-chave para o desenvolvimento. Assim como a águia mãe que desafia seu filhote a voar, as empreendedoras foram incentivadas a praticar, cair e levantar. A prática é o caminho para superar limitações autoimpostas e demonstrar a própria capacidade", comenta Regiane. No período da tarde e as inscrições já estão abertas.

A temática central desta segunda edição da jornada foi o "Posicionamento", onde foram exploradas desde a análise de imagem pessoal até estratégias de marca relacionadas ao propósito. Palestras e visitas técnicas proporcionaram um ambiente rico em aprendizado, abordando ferramentas e práticas para ajustar a marca nas redes, evitando ciladas comuns.

Em um desafio chamado "Posicione-se", dez empreendedoras apresentaram evidências práticas de avanços em seus posicionamentos de marca a uma banca examinadora. "O resultado disso foram apresentações reais, emocionantes e impactantes, com negócios e posicionamentos que crescem a olhos nus, através da aplicação prática do que aprenderam sobre posicionamento. Não importa quem estará em primeiro lugar, porque neste tipo de formatação todas ganham: fortaleceram as asas e, também, aprenderam a alçar voos mais certos como os das águias", completa Regiane.

# PLANO DE SAÚDE EMPRESARIAL AUSTA CLÍNICAS MEDIDA CERTA A PARTIR DE

# R\$ 112,<sup>12</sup>\*

## \*\* LIBERAÇÃO DE CARÊNCIAS

Retenha a rotatividade de seus colaboradores garantindo plano de saúde empresarial com o melhor custo-benefício.

ACESSE O QR CODE E ADQUIRA!



[bit.ly/austa-clinicas-acirp](https://bit.ly/austa-clinicas-acirp)

\*O valor refere-se a faixa etária de 0 a 18 anos no plano Medida Certa (coparticipação) para Associados Acirp padrão Standard. Válido para adesões até 30/08/2024. \*\* Liberação de carências para consultas, urgências e emergências.

Representante Autorizado

 AUSTA CLÍNICAS  
PLANO DE SAÚDE

ANS nº 32741-7

 Acirp  
São José do Rio Preto

# TRAJETÓRIA INSPIRADORA E COMPROMISSO NOTÁVEL

UMA CONVERSA COM O JOVEM E DINÂMICO PRESIDENTE **KELVIN KAISER**



**E**le foi o presidente mais jovem a assumir a liderança da Associação Comercial e Empresarial de São José do Rio Preto. Seu dinamismo e dedicação tornaram-no uma figura central durante os desafios sem precedentes enfrentados pela comunidade empresarial durante a pandemia. Sua abordagem e soluções proativas em prol do setor produtivo destacaram-se, evidenciando sua habilidade em enfrentar desafios com resiliência e determinação.

Nessas duas gestões à frente da presidência da entidade que é considerada uma das maiores e mais antigas do Estado, Kelvin Kaiser se destacou não apenas por sua juventude e forte liderança, mas, também, por sua incansável atuação buscando melhorias

para o cenário empreendedor. Sua visão inovadora e compromisso notável têm sido catalisadores de mudanças positivas, especialmente em um período marcado por adversidades.

Neste rápido bate-papo com nossos jornalistas, entre uma reunião e outra, o presidente – que elege seu sucessor no próximo dia 27 de março – compartilha conosco insights sobre sua jornada, sobre o seu futuro pós-Acirp e como foi escolher o seu sucessor. Kelvin é um líder cujo comprometimento e paixão pelo desenvolvimento econômico da região deixam uma marca indelével.

# ENTREVISTA

## À MEDIDA QUE SE AFASTA DA PRESIDÊNCIA DA ASSOCIAÇÃO, QUAIS SÃO SEUS PLANOS E COMO VOCÊ PRETENDE CONTINUAR A APOIAR A COMUNIDADE EMPRESARIAL LOCAL E A ASSOCIAÇÃO?

**KELVIN KAISER:** Meus planos incluem, principalmente, retornar à empresa da minha família, o Grupo CENE, do qual sou sócio e CEO. Foram quatro anos de gestão intensa na Acirp. A Associação Comercial demanda essa dedicação de todo presidente, diretor, conselheiro, enfim, de todos os que participam voluntariamente do seu dia a dia. Porém, o peso da cadeira do Presidente só pode ser mensurado por quem se senta nela. Diante disso, é normal, inevitável que acabe deixando de dedicar tempo à sua empresa. Por isso, voltar ao Grupo Cene com todo meu empenho, e retribuir aos colaboradores, sócios e diretores que tanto auxiliaram em minha ausência nesses quatro anos, é agora minha meta número um. Mas, é claro que não me afastarei da Acirp, já que o Presidente é automaticamente indicado para assumir uma vaga no Conselho Consultivo ao deixar a gestão. Também tenho agendas sociais e associativas. Desde 2005 pertenço ao Rotary International. Já fui presidente do meu clube, o Palácio das Águas, e, agora me preparo para, no ano rotário de 2025-26, ser governador do Distrito 4480, que reúne 64 clubes de Rotary em diversas cidades do interior paulista. Será um desafio incrível que encaro com grande orgulho, contando com a experiência da minha mãe, Sueli Kaiser, duas vezes governadora do mesmo Distrito. Além disso, no âmbito profissional, faço parte da diretoria da Associação Brasileira de Empresas de Assistência Domiciliar (AEAD), que tem uma atuação importante dentro do setor de saúde.

## COMO FOI A ESCOLHA DE SEU SUCESSOR? COMO É ESSE PROCESSO E QUANTO TEMPO ANTES DE VOCÊ ENTREGAR A PRESIDÊNCIA ELE ACONTECE?

**KELVIN KAISER:** A escolha do sucessor acontece de maneira natural. Todos os Diretores que compõem o quadro da Acirp têm plenas condições e gabarito para tornarem-se presidentes. A Acirp é uma instituição de grande importância e reconhecimento na cidade, no Estado e no Brasil e, cada vez mais ganha relevância e é usada como exemplo para outras instituições.

Somos maiores do que Associações Comerciais de várias capitais do Brasil e até mesmo de municípios maiores do que Rio Preto. E isso só acontece por conta de um trabalho contínuo e vigilante de muitos anos. Mesmo que muitos tenham plena capacidade para assumir a presidência, o empenho dedicado à instituição potencializa o

conhecimento sobre a engrenagem da Acirp, e apresenta a realidade que compreende uma demanda diária gigante, além das complexidades tratadas internamente. Por isso, normalmente é indicado um vice-presidente ou membro da chapa, porque eles viveram os bastidores mais intensos da instituição.

Outro critério a ser avaliado é o momento de vida de cada um, o tamanho da dedicação e a vontade da pessoa em assumir a presidência. É preciso estar em um momento empresarial estável e contar com uma equipe que, assim como citei, possa auxiliar na ausência que temos em relação a pouca dedicação aos nossos negócios. É importante que a sua empresa esteja estruturada e que se tenha um time engajado para lhe dar suporte.

É fundamental, também, que a família absorva, permita um tanto de ausência, e, principalmente, que a esposa ou o marido estejam muito bem alinhados, pois terão de acompanhar o presidente ou a presidente em vários eventos – e a presença da liderança da Acirp é sempre muito esperada.

A escolha de um sucessor surge, portanto, deste conjunto de fatores, que vão determinar a pessoa ideal para a instituição. A nossa indicação foi o empresário Jean Daher, em seu melhor momento para assumir essa instituição, e contou com o apoio de toda a chapa, diretores e presidentes de gestões anteriores. Mais uma vez, a Acirp mostra o seu irretocável processo democrático e sua maturidade na transição.

Mas, ressalto, pelo nosso Estatuto, qualquer associado pode se candidatar à presidência, montar uma chapa e concorrer. Tenho confiança em afirmar que, ao longo dos últimos anos, a Acirp tem entregado um bom serviço para seus associados, para Rio Preto e para toda a comunidade empresarial. E é por isso que acredito que não temos tido disputas internas na entidade.



*A Acirp é uma instituição de grande importância e reconhecimento na cidade, no Estado e no Brasil e, cada vez mais ganha relevância e é usada como exemplo para outras instituições.*



## COMO ERA O KELVIN KAISER ANTES DA ACIRP E COMO ELE ESTÁ HOJE? O QUE A PRESIDÊNCIA AGREGOU AO SEU CRESCIMENTO E DESENVOLVIMENTO TANTO PROFISSIONAL QUANTO PESSOAL?

**KELVIN KAISER:** A Acirp sempre foi uma grande escola, um enorme aprendizado para mim e isso, há muitos anos. Entrei na Associação em 2008, como 2º Secretário na gestão do Presidente Maurício Bellodi, convidado pelo Marcelo Mansano que era, na época, o diretor Secretário Geral, e que pertence ao mesmo clube de Rotary que o meu, o Palácio das Águas. Esse foi só o começo da mudança e das muitas lições que eu tive dentro da Associação. Ao longo dos anos, tive outras grandes oportunidades. Fui para a diretoria do SCPC, ainda na gestão do Bellodi, por meio do empresário Valdecir Buosi, que era Tesoureiro Geral. Na gestão da presidente Adriana Neves fui chamado para tomar parte da diretoria de Serviços; ainda estive na vice-presidência da gestão Paulo Sader. Toda essa jornada foi muito importante para a leitura do modo de trabalho e planejamento da entidade e para estreitar relações e networking.

Mas a presidência é inexplicável! É impressionante, mágico como você aprende a ter leitura política, empresarial, a exercitar políticas públicas e de associativismo. Tudo isso é um ganho enorme. E você tem a imensa honra de liderar uma diretoria de empresários conceituados. Realmente, é uma espécie de "MBA caipira". A Associação proporciona um ganho imenso para cada um de nós, é o tal "ganha-ganha", pois a estrutura está a serviço de todos. O convívio e o aprendizado na Acirp, desde 2008, sempre me transformaram, dia a dia, com excelentes ganhos. Mas, a presidência, com certeza, me tornou uma pessoa melhor em todos os aspectos. A evolução é real, sensível e levo isso para dentro da minha casa, empresa e relacionamentos em todos os níveis.



*É impressionante, mágico como você aprende a ter leitura política, empresarial, a exercitar políticas públicas e de associativismo. Tudo isso é um ganho enorme. E você tem a imensa honra de liderar uma diretoria de empresários conceituados.*



## FORAM QUATRO ANOS À FRENTE DE UMA ASSOCIAÇÃO QUE É CONSIDERADA UMA DAS MAIORES E MAIS REPRESENTATIVAS DO INTERIOR DO ESTADO. O SENTIMENTO É DE MISSÃO CUMPRIDA?

**KELVIN KAISER:** Sim. De missão cumprida pelo nível de esforço empenhado. Claro que gostaríamos de ter feito mais, porém há de ser equilíbrio entre o tempo de voluntariado com a necessidade das nossas empresas, com a nossa atuação profissional que nos remunera. Esse é o grande desafio, porque a Associação está num nível de maturidade, num nível de abrangência tão complexo, que demanda cada vez mais e mais tempo. E isso é sensacional, mostra seu crescimento e maturidade.

Daí a importância do quadro de colaboradores da Acirp. Cada vez mais investimos não só no crescimento, mas na qualificação do time, e será preciso fazer isso sempre mais, pois são eles que mantêm a Associação; os diretores estão ali para ajudar, planejar, contribuir com sua visão de direcionamento; porém a execução é dos colaboradores.

A Acirp, hoje é uma instituição muito forte e de imenso valor para toda a nossa sociedade. Ao oferecer benefícios, produtos e serviços aos seus associados, ela consequentemente investe na qualificação do setor produtivo. Outro aspecto valoroso da Associação é o da representatividade, que tem crescido expressivamente nas últimas gestões. Um dos exemplos é o fato de ter assumido alguns programas de pensamentos estratégicos para Rio Preto, tais como a coordenação da Câmara Temática do Plano de Desenvolvimento Urbano e Integrado (PDU) da Região Metropolitana de Rio Preto; o Programa de Qualificação para Exportação (PEIEX) que, inclusive, a Acirp foi a primeira Associação Comercial do Estado de SP e a segunda do Brasil a executar esse programa; do Parque Tecnológico; da Secretaria de Desenvolvimento Econômico; da Expo Rio Preto etc. Fato é que a entidade tem colocado seus braços em tudo, o que demonstra ser o coração e a alma de Rio Preto.

Eu tenho a mais nítida consciência de que esse belo jardim regado de bons frutos que vemos hoje foi semeado nas gestões anteriores, por tantos presidentes empreendedores, numa cidade que carrega o DNA de homens e mulheres desbravadores, de caráter irrepreensível, que souberam e sabem como ninguém que uma cidade é conhecida pela qualidade das pessoas que atrai, conquista, além do poder do trabalho e da fé.

Também vale realçar a quantidade de prêmios que a nossa Acirp recebeu. Somos a maior vencedora dos prêmios da FACESP - a Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo, com oito prêmios recebidos - e só não conquistamos o nono porque houve uma mudança de critério no meio do caminho; nós somos a primeira Associação Comercial a receber o prêmio WEPS, da ONU Mulheres; a primeira Associação Comercial a receber o prêmio de Lugares Incríveis para se Trabalhar; conquistamos a ISO 9001, dentre outras várias. Citei apenas as mais recentes, mas são muitas as



premiações e meu orgulho é enorme em poder tê-la presidido. Meu agradecimento a todos os presidentes, conselheiros, a minha chapa e diretoria das duas gestões, colaboradores, e a todos os que ajudaram – e ajudaram muito – a fazer tudo isso acontecer. Sempre falo que eu sou porta-voz do que eles executam, e eles é que precisam receber o reconhecimento! Um agradecimento muito especial ao Paulo Sader, que me acompanhou de perto nesta jornada de quatro anos, assim como todos os presidentes de gestões anteriores; mas, o Paulo, em especial, porque o momento de migração da presidência foi em plena pandemia. Rio Preto fechou pela primeira vez no dia 19 de março de 2020, e a nossa eleição foi no dia 27 de março. Então, estávamos vivendo aquele momento inédito, com pouca experiência política, e o Paulo foi fundamental para auxiliar, ajudar, e me aconselhar numa complicada fase de transição e assim permaneceu até o final destes quatro anos de mandato.

Por fim, também, a minha gratidão aos colaboradores e diretores do Grupo Cene que cumpriram o seu papel com extrema eficiência durante minhas ausências em virtude dos compromissos com a Associação Comercial, e se desdobraram em fazer a empresa continuar seu caminho, enquanto eu dedicava metade da minha semana para a Acirp. Meu agradecimento a todos, e foram muitos, que me ajudaram de uma forma ou de outra na presidência da entidade. À minha família: minha esposa Thaisa, ao Pedro e ao Felipe, à minha mãe e meus irmãos, que também souberam nesses quatro anos aceitar as minhas ausências em virtude dos compromissos com a Associação Comercial.

Estou cheio de alegria em poder entregar a Acirp íntegra e ainda mais valorosa. Acredito que pude expandir o seu legado e ajudar no seu crescimento, para que possa seguir sendo sempre “A voz de quem produz”.

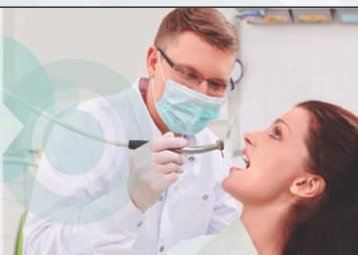


*Meu agradecimento a todos os presidentes, conselheiros, a minha chapa e diretoria das duas gestões, colaboradores, e a todos os que ajudaram – e ajudaram muito – a fazer tudo isso acontecer. Sempre falo que eu sou porta-voz do que eles executam, e eles é que precisam receber o reconhecimento! Um agradecimento muito especial ao Paulo Sader, que me acompanhou de perto nesta jornada de quatro anos, assim como todos os presidentes de gestões anteriores*



ASSOCIADOS,  
COLABORADORES E  
DEPENDENTES

Plano Odonto  
por menos de  
**R\$1,00**  
por dia!



**UNIODONTO E ACIRP**  
TEM UM PLANO ODONTOLÓGICO IDEAL PARA VOCÊ

**UNIODONTO**  
SÃO JOSÉ DO RIO PRETO



**AMPLA REDE** - Abrangência Nacional. São mais de:

- 25.000 dentistas cooperados
- + de 3.600 cidades assistidas
- 4.000 empresas contratantes
- 2 milhões de clientes

VOCÊ AINDA CONTA  
COM MUITO MAIS

**LIGUE 17  
3214.9422**

# ARTE PELA CIDADE

## FESTIVAL MULTICULTURAL TRANSFORMA A REALIDADE DA REGIÃO CENTRAL E CRIA OPORTUNIDADE PARA O COMPARTILHAMENTO DE CONTEÚDOS ENRIQUECEDORES



**E**m dezembro passado, durante oito dias, o público de Rio Preto e região pode conferir mais de vinte apresentações artísticas gratuitas, passeio de tremzinho pelos prédios do patrimônio histórico da região central de Rio Preto e exposição a céu aberto; uma iniciativa da Diretoria de Economia Criativa da Acirp, aprovada junto à Lei de Incentivo à Cultura Federal – Lei Rounet.

O festival multicultural “Arte pela Cidade” visa o acesso pleno e democrático a Cultura para toda a população da região metropolitana de Rio Preto, com programação gratuita realizada em espaço público e que contemple ações artísticas por toda a cidade. Nessa primeira etapa do projeto, com a captação junto às empresas, foram investidos R\$204.244,80 que voltou para a própria engrenagem econômica de Rio Preto.

O projeto, que foi aprovado via Lei de Incentivo à Cultura, por meio de renúncia fiscal, está apto a receber recursos por

meio da destinação de até 4% do imposto devido, sem onerar o caixa das empresas investidores e irá contemplar em sua totalidade mais de 200 ações. O dinheiro que seria pago em impostos, retorna para o município, gerando um grandioso ciclo virtuoso.

“O “Arte Pela Cidade” tem por objetivo ser um componente para o desenvolvimento sustentável da economia da cultura local, uma vez que gerou 250 postos de trabalho diretos para artistas, produtores e técnicos e mais de 150 postos de trabalho indiretos para profissionais e empresas que prestarão serviços ao projeto com hospedagem, alimentação, transporte, logística, locação de equipamentos, impressão gráfica, design, rádio, tv, internet, entre outros,” destaca a diretora de Economia Criativa da Acirp, Drica Sanches.

A seguir, acompanhe os melhores momentos do nosso festival multicultural.

# ECONOMIA CRIATIVA





# CARRETA DA BELEZA DO INSTITUTO LA'BRIZZA: TRANSFORMANDO VIDAS POR TODO O PAÍS

**P**or acreditar que a beleza vai muito além da estética, em 2021, o Instituto La'Brizza lançou a Carreta da Beleza Itinerante, um projeto social que promove cuidados capilares, visando elevar a autoestima e proporcionar momentos inesquecíveis para todos que passam por ela.

Com o objetivo de levar beleza e confiança para milhares de pessoas, a Carreta da Beleza já percorreu mais de 250 cidades nos estados de São Paulo, Mato Grosso do Sul e Paraná, através de sua parceria com as prefeituras, que proporciona à população um dia de beleza. Os atendimentos são disponibilizados, de acordo com as necessidades dos municípios, através de suas secretarias, por exemplo, da saúde, ao promover um dia de exames preventivos; de assistência social, para idosos, famílias que precisam regularizar situação escolar dos filhos ou até mesmo para a população em geral por meio de ações de aniversário da cidade, dentre outros.



A missão da carreta vai além do embelezamento, visando melhorar vidas de dentro para fora, através da solidariedade de quem por ela passa, realiza a destinação dos cabelos doados para o Hospital do Amor de Barretos-SP. Ainda, contando com a solidariedade da população, participou de ações para incentivar a doação de sangue junto ao Hemocentro. Em 2022 pode acompanhar um pouco do trabalho da APAE e do Núcleo do Autismo de Mirassol, em uma ação de conscientização do abril azul.

A Carreta também atua, de forma independente, em ações sociais promovidas em diversos bairros de sua cidade natal, como o atendimento das crianças do projeto "Maquininhas do Futuro", o projeto "Cortes do Bem", dentre outros. Além disso, também participa de eventos, como Oba Festival, de São José do Rio Preto-SP, rodeios e diversos outros, através das parcerias com marcas e empresas.

A Carreta da Beleza Itinerante é mais do que um veículo, é uma ponte para o amor próprio e a felicidade. Sentir-se confiante é um direito de todos, por isso continuamos nossa jornada espalhando cuidado, autoestima e sorrisos por todo o país.



 (17) 4009-1700

 (17) 3519-4111

## Gestão e terceirização de:

- | Departamento Pessoal
- | Legalização e Societário
- | Contábil
- | Trabalhista
- | Fiscal e Tributário

- Rua São Carlos, 432 - Jd. Europa - São Jose do Rio Preto - SP - 15014-480
- Rua Paulo Setúbal, 49 - Vila Santa Cruz - São José do Rio Preto - SP - 15014-160


## Já pensou em ter transparência total no seu condomínio?

Só a BRCondos Administradora de Condomínios oferece:




-  Prestação de contas diária, onde você pode conferir todos os boletos e comprovantes.
-  Gestão automatizada e eficaz, atingindo redução de custos do condomínio.
-  Os documentos do condomínio estão acessíveis: atas, regimento interno, convenção, contratos, apólices, entre outros.
-  Os serviços financeiros e bancários são aprovados de forma prática pelo síndico/conselho e realizados digitalmente de forma segura (criptografados).
-  Sistema BRCondos para gestão web, acessível a todos 24h por dia.

Fale com nossos consultores:

 (17) 40091720

 [operacionalsjrp@brcondos.com](mailto:operacionalsjrp@brcondos.com)

 R. São Carlos, 432 - Jardim Europa - São José do Rio Preto



**BRCONDOS**  
São José do Rio Preto



**Russell Bedford**  
*taking you further*

**EXPERTISE MUNDIAL PARA LEVAR O SEU NEGÓCIO**  
**MAIS LONGE!**

**AUDITORIA • CONSULTORIA TRIBUTÁRIA • FINANCEIRO • E MUITO MAIS**



**(17) 3201-2510**



**russellbedford.com.br**



**Av. Dr. Aniloel Nazareth, nº 3640 | Bairro Jardim Fuscaldo | São José do Rio Preto/SP**